



Artigo 384 da CLT é aplicável apenas à mulher



O artigo 384 da CLT prevê a concessão de intervalo de quinze minutos antes do início da jornada extraordinária (hora extra). Este artigo está inserido no Capítulo III da CLT, que trata da proteção do trabalho da mulher. Assim, a norma cria uma proteção diferenciada direcionada à mulher, tendo em vista a sua maior fragilidade física. O motivo seria a necessidade de se propiciar à mulher um descanso para que refizesse as forças antes de iniciar a prestação de horas extras.

Há alguns anos, foi questionada a constitucionalidade do artigo, já que a Constituição Federal prevê igualdade para ambos os sexos. “O artigo 384 já foi superado por decisão do próprio Tribunal Pleno do TST e pelo STF. Segundo as decisões, homens e mulheres, embora iguais em direitos e obrigações, diferenciam-se em alguns pontos, a exemplo do aspecto fisiológico, merecendo, assim, a mulher, um tratamento diferenciado quando o trabalho lhe exige um desgaste físico maior, como nas ocasiões em que presta horas extras”, explicou Sérgio Schwartzman, advogado sócio da Lopes da Silva & Associados – Sociedade de Advogados.

De acordo com o especialista na área trabalhista, já há uma jurisprudência a respeito do artigo que, na maioria dos casos julgados, o empregador que não respeitou o artigo 384 da CLT, teve de pagar as horas extras correspondentes àquele período de 15 minutos. “Já existem condenações a respeito, portanto, ou o empregador concede os 15 minutos de descanso, ou ele paga quinze minutos a mais de hora extra à empregada em relação ao total de horas extras cumpridas”, conclui Schwartzman.

Mensagem do Conselho

Nesta Edição, destacamos o sucesso de público durante os Encontros Fenacodiv de Vendedores de Concessionárias, que vêm reunindo profissionais das áreas de vendas, peças, serviços e usados, em treinamentos itinerantes em diversos pontos do Brasil.

Em 2016, além de ampliar o público participante dos Encontros, incluindo profissionais de peças, usados e serviços, a Fenacodiv inovou no conteúdo apresentado e inseriu, na grade do curso, a Programação Neurolinguística – PNL, que auxilia os profissionais das concessionárias a ampliar a produtividade por meio de técnicas inovadoras de relacionamento. Todo este conteúdo também estará disponível no 26º Congresso & ExpoFenabreve, que realizará edições especiais do Encontro nos dias 16 e 17 de agosto, conforme matéria neste informativo.

Para lideranças, foi realizado Programa especial em parceria com a Florida Christian University, em Orlando, reunindo 70 participantes.

Outro tema destacado é a atenção que deve ser dada, pelos concessionários, ao artigo 384 da CLT, que prevê a concessão de intervalo de 15 minutos às mulheres antes de iniciarem horas extras de trabalho. Especialistas alertam que já há jurisprudência acerca do tema e que os empresários devem estar atentos para o cumprimento de tal norma.

Acompanhe as notícias e faça bons negócios!

Contamos com a sua colaboração para abordar assuntos de interesse para o Setor da Distribuição de Veículos. Envie sugestões de temas e informações de interesse geral e/ou local para: rita@mcepress.com.br.

Ótima leitura!

Conselho Editorial



ENCONTRO DE VENDEDORES DE CONCESSIONÁRIAS FENACODIV

Encontros de Vendedores reúnem quase 1.000 pessoas entre maio e junho

O Encontro Fenacodiv dos Vendedores de Concessionárias mantém sua trajetória de sucesso e vem reunindo cada vez mais colaboradores de concessionárias de diversos pontos do Brasil. O evento, realizado em parceria com os Sincodiv's locais, apenas nos meses de maio e junho, recebeu quase 1.000 pessoas interessadas e ampliar sua capacitação profissional e resultados de vendas.

Realizados em Curitiba, no dia 12 de maio, e em Belém e Macapá, entre os dias 13 e 16 de junho, os Encontros levaram conteúdo de interesse não apenas ligado às vendas de veículos novos, mas também aos colaboradores que atuam nas áreas de usados, peças e serviços. "Em 2016, acrescentamos à programação, voltada a todos os segmentos automotivos, ferramentas de Programação Neurolinguística – PNL, que auxiliam os profissionais das concessionárias a ampliar sua produtividade por meio de técnicas inovadoras de relacionamento", explica o coordenador geral da Fenacodiv, Valdner Papa.

Segundo Valdner, o apoio dos Sincodiv's estaduais para a realização dos eventos é de grande importância para o sucesso obtido até o momento com os Encontros de Vendedores. "Os diretores e os executivos dos Sincodiv's têm se empenhado bastante para o sucesso do evento. Eles têm engajado cada vez mais pessoas a participar do treinamento, demonstrando que a união de esforços fará com que as concessionárias consigam superar as adversidades trazidas pelo mercado", conclui.

Agenda

No mês de julho, estão previstos mais dois Encontros Fenacodiv de Vendedores de Concessionárias. O primeiro será realizado nos dias 11 e 12, em Aracaju e, nos dias 14 e 15, em Recife.

Para mais informações, os interessados deverão entrar em contato com o Sincodiv local. O curso é totalmente gratuito. Para participar, basta doar 1 kg de alimento não-perecível, que será doado a uma instituição assistencial local.



Evento realizado em Curitiba.



Evento realizado em Belém.



Evento realizado em Macapá.



Soluções para Gestão Visual



Clique aqui e veja
mais modelos!

Melhores preços, maior qualidade!

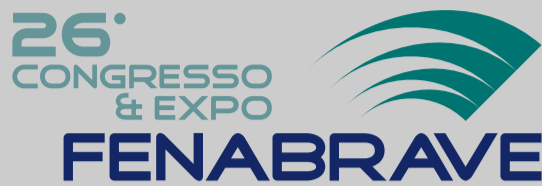
(41)3677.4700
www.isoflex.com.br

As grandes marcas preferem a Isoflex:



Equipes de vendas em destaque no 26º Congresso & ExpoFenabrave

O Encontro Fenacodiv dos Vendedores de Concessionárias – evento que foi um sucesso de público em 2015 segue um calendário regional em 2016. O



encontro de São Paulo, em parceria com o Sindicato dos Concessionários e Distribuidores de Veículos no Estado de São Paulo, será realizado durante o 26º Congresso & ExpoFenabrave, nos dias 16 e 17 de agosto, e contará com uma programação especial para cada segmento.

Direcionadas a vendedores, consultores técnicos e gestores, as palestras contarão com especialistas que apresentarão conceitos de vendas e pós-vendas, para todos os segmentos automotivos, além de técnicas de Programação Neurolinguística - PNL, em que o participante conhecerá a estratégia dos maiores vendedores e negociadores do mundo, e as mais modernas técnicas de vendas por meio da comunicação.

Para participar, as pessoas interessadas deverão se inscrever mediante a doação de 2 kg de alimentos não perecíveis, entregues diretamente no evento. As inscrições deverão ser feitas no Portal Sincodiv São Paulo (www.sincodiv.org.br). Para obter mais informações sobre o evento, entre em contato com Kátia, pelo telefone (11) 5586-8691 ou e-mail assessoria@sincodiv.org.br

Vale ressaltar que os inscritos no Encontro do Vendedor, neste caso, poderão assistir a todas as palestras do 26º Congresso & ExpoFenabrave. Vale a pena participar!

Sincodiv's incentivam inscrições – Assim como em anos anteriores, Sincodiv's de diversos estados estão com programas de subsídios para inscrições para o 26º Congresso & ExpoFenabrave. Os benefícios são diversos, já anunciados pelos Sincodiv's de São Paulo, Mato Grosso do Sul, Paraná, Rio Grande do Sul e Goiás.

Para obter mais informações e saber de que forma poderá usufruir desta facilidade para participar do maior evento do setor na América Latina, basta entrar em contato com a Central de Atendimento do Congresso, por meio do telefone (11) 5582-0091.

Reunião conjunta na sede da Fenacodiv/ Fenabrave

No dia 14 de junho, presidentes e executivos de Sincodiv's, de diversas localidades, junto com a Diretoria Executiva, Conselho Deliberativo e Regionais da Fenabrave, realizaram reunião na sede da entidade em São Paulo. Na oportunidade, foram discutidos os panoramas político e econômico do Brasil, além de temas específicos envolvendo o negócio da Distribuição Automotiva.

Durante o encontro, conduzido pelo coordenador geral da Fenacodiv, Valdner Papa, foi possível conhecer um pouco mais do trabalho desenvolvido pela Federação, por meio dos núcleos de trabalho formados em 2015, além dos projetos educacionais e voltados ao aprimoramento das redes, como o Encontro do Vendedor.

A programação temática do 26º Congresso & ExpoFenabrave também foi tema da reunião. Os participantes puderam conhecer mais detalhes das palestras programadas e, também, foram informados dos incentivos para inscrição, concedidos pelos Sincodiv's de diversos estados, para a participação no evento.



Plataforma completa de gestão de carros usados



AVALIAÇÃO

melhor avaliação de seminovos



REPASSE

repasso de veículos B2B



INTEGRADOR WEB

seus veículos nos melhores sites



DMS

integração DMS



LUCRO

aumente seus negócios



E MUITO MAIS!

confira todos os serviços

ACESSE AGORA! www.autoavaliar.com.br

+55 (11) 5096.2669 - sales@autoavaliar.com.br

Superando a onda de 10 metros!

Para superar a crise atual, o concessionário deverá estar, acima de tudo, alerta para uma mudança de atitude baseada, principalmente, na gestão de pessoas, sejam elas clientes internos ou externos. Nesse cenário, traçar o melhor caminho a partir de um foco definido, mudar a cultura organizacional se necessário, conhecer as pessoas, alinhar estratégias e

inovar, constantemente, foram as principais diretrizes do **Programa de Treinamento para Lideranças**, promovido pela Fenabrave junto à Flórida Christian University.

Realizado entre os dias 2 a 4 de junho, em Orlando-FL, o Programa contou com 70 participantes, entre presidentes e executivos de Associações de Marca e grupos ligados aos segmentos de automóveis e caminhões, além das lideranças Regionais Fenabrave e Sincodiv's.

Em 30 horas de treinamento, que incluiu visitas técnicas a concessionárias e à Prefeitura de Orlando, o programa contemplou palestras ministradas na sede do cartódromo I-Drive Nascar, por seis professores ligados à FCU, cujos temas estavam correlacionados de alguma maneira.

Acompanhe a cobertura completa do evento na Matéria de Capa da Edição 63 da Revista Dealer.



MAIS DE 800 CLIENTES EM TODO O BRASIL



**OS MAIORES GRUPOS
BRASILEIROS ESTÃO
COM O SYONET CRM**

VENHA FAZER PARTE DESTA TIME VENCEDOR!

SYONET
CRM & GESTÃO DE CLIENTES

syonet.com | syonet@syonet.com (51) 3649 0300

Dealer.net
Automotive Ecosystem

Gestão gerando eficiência.

www.dealernet.com.br



reweb

Marketing Digital
para o Setor
Automotivo.

Ajudamos sua
concessionária
a vender mais.



vendas@reweb.com.br
www.reweb.com.br

Os SINCODIV's podem fazer sugestões de temas para as próximas edições do FENACODIV ONLINE enviando mensagens para o e-mail: rita@mcepress.com.br

 **FENACODIV
ONLINE**

 **FENACODIV**
Federação Nacional dos Concessionários e
Distribuidores de Veículos
www.fenabrave.org.br

Presidência Alarico Assumpção Júnior
Coordenador Geral Valdner Papa
Elaboração MCE Agência de Notícias
Jornalista Responsável Rita Mazzuchini (MTB 22128)

Colaboração Marcelo Ciardi Franciulli e Helena Menze
Design Milxtor Arte
Informações e sugestões rita@mcepress.com.br
Publicidade business@dnfpropaganda.com.br – (11) 2281-8134